

*"Vårt hovedmål som leverandør av programvare er å utvikle og levere administrative styrings- og informasjonssystemer med tilhørende konsulent tjenester, for å bedre lønnsomheten og øke konkurransekraften hos våre kunder"*

## Innhold:

- Velkommen til BRAVO versjon 8 1
- Nye moduler & bransjeløsninger i BRAVO v. 8 2
- Nye funksjonsforbedringer i BRAVO v. 8 4
- Vår kunnskap & våre konsulenter 6



Vi ønsker at du benytter vår programvare for å planlegge bruken av ressurser i din bedrift!

BRAVO versjon 8 inneholder mange spennende nyheter og forbedringer i et helt nytt design. Vi har skapt nye moduler, i tillegg til at vi har utført mange funksjonsforbedringer. Vi har også integrert helt nye tjenester, for å optimalisere og forbedre mulighetene i programvaren.

Vi er stolte av å kunne presentere et nytt generasjonsskifte med nye muligheter i BRAVO versjon 8.



## Nye moduler og bransjeløsninger



### Ny e-butikk!

*BRAVO eButikk er en helintegret nett-handelsløsning hvor alle data vedlikeholdes i logistikksystemet*

- Faste kundeforbindelser får tildelt brukernavn og passord - disse kan tildeles pr. person slik at rettighetene enkelt kan fjernes dersom vedkommende f.eks. slutter.

- Nye kunder kan registrere seg med egendefinert brukernavn og passord, men vil kun ha muligheten til å handle kontant (kort eller postoppkrav) inntil de er kredittbehandlet.
- Faste kunder med egne pris- eller rabattavtaler ser sine nettopriser i eButikken, hvor de også kan skrive ut prislister med egne nettopriser. Kunden må bekrefte at han har godtatt betingelsene før han får sendt bestillingen .
- Du kan selv bestemme om du skal åpne for ulike ordretyper med egne betingelser knyttet til f.eks. normal vs. hasteordre,
- All artikkelinformasjon legges inn og vedlikeholdes i Bravo.

- Du kan definere et produkt som en nyhet enten innenfor en produktkategori eller totalt. Tidsstyring lar deg bestemme hvor lenge produktet skal være en nyhet.
- Kunden ser alle sine ordre i eButikken, samt status på disse etter hvert som de behandles i BRAVO.
- Ordrene dannes automatisk i ordresystemet i Bravo. Kunden kan også legge inn forespørsler, som kan besvares via eButikken.
- I tillegg kan løsningen bedriftsoptimaliseres gjennom parameterstyring. Eksempler her kan være om du ønsker å gjøre lagerbeholdningen synlig, om veiledende pris skal vises, etc.



### Ny verkstedløsning

*Alle "gamle" funksjoner er beholdt, men det er innført mange nye funksjoner og tjenester. Eksisterende brukere vil først og fremst merke forskjellen ved at vi har samlet "hele" ordren i ett bilde, dvs. at du slipper å forholde deg til ordrehode og ordrelinjer i to forskjellige skjermbilder.*

*Du ser også løpende totalverdien av ordren inklusiv verkstedmateriell og moms.*

- Innhenting av kundeopplysninger; for nye kunder kan du taste inn telefonnummer og systemet henter inn navn, adresse, øvrige telefonnummer, e-postadresse, organisasjonsnummer, etc.
- Kobling til Buspek (gjelder de som benytter denne tjenesten). Bravo Verksted henter inn alle bilopplysninger for nye kjøretøy. I tillegg kan du opprette PKK direkte i fra ordren, gjelder både kontroll og eventuell etterkontroll. Kontrollen "lagres" å ordren. Du kan automatisk få opprettet ordrelinje for PKK og etterkontroll (med ulik pris dersom ønskelig).

- Kobling til Meca (gjelder Meca-kunder). Du kan hente inn kjøretøyopplysninger fra Meca, ta med ordrens bilopplysninger direkte inn i Mecas webshop, hente korrekte deler, priser og tjenester over til ordren og bestille de delene du har behov for (tar hensyn til egen lagerbeholdning) direkte via webshopen med et tastetrykk i BRAVO.
- Verkstedtavle - en helintegret verkstedtavle som er tilgjengelig direkte fra ordrebildet. Her ser du og planlegger tiden pr. medarbeider.
- Timeregistrering - en helintegret timemodul hvor medarbeiderne kan angi (f.eks. via strekkode) hvilken ordre de skal jobbe med, og dermed registreres og oppdateres tiden direkte inn på ordren.



### Ny kasseløsning

*Bravo PoS (Point of Sale) - en moderne og intuitiv kasseløsning med touchskjerm.*

BRAVO PoS er en komplett kasseløsning som det er lett å komme i gang med, og som effektiviserer handelen. Løsningen er utviklet med tanke på god brukervennlighet og enkel opplæring.

Løsningen er tilrettelagt for bruk av touchskjerm, strekkodeleser, automatisk pengeskuff, kvitterings-skriver, kundedisplay og betalings-terminal.

- Enkel og sikker innlogging ved hjelp av selgernummer/-ID. Selgernummeret vises ikke i klartekst.

- Mulighet til å parkere uferdige bonger.
- Kvittering og tilgodelapper skrives ut på kvitteringsskriver med blant annet ønsket logo, momssatser og beløpet for kundens regnskapsmessige behov.
- Kasseoppgjør kan skrives ut for hver enkelt kasse og viser ulike betalingstyper. Hver betalingstype kan knyttes til ulike konti. Dagsomsetning kan når som helst hentes frem. Det er mulig å spørre på omsetning innenfor et gitt tidsintervall og for et utvalg kasseapparater.
- BRAVO PoS støtter flere betalingstyper; kontant, bankkort, gavekort og tilgodelapp. Gavekort og tilgodelapp blir begge registrert i et eget register med egen ID som kan benyttes ved betaling.
- Søkefunksjonen gjør det raskt å enkelt søke opp både kunder og varer. Disse søkene kan utføres med få tastetrykk og kan enkelt overføres til ordren.
- Et eget oppgjørsskjema kan benyttes ved opptelling av kassen. Tallene lagres i databasen, og det er lett å kontrollere eventuelle differanser.
- BRAVO PoS er selvsagt integrert med BRAVO Informasjonssystemer, f.eks. komplett Back Office med lagerstyring, bestilling, varemottak, utskrift av prisetiketter. Har du behov, kan du også skrive ordre, sende faktura, ha komplett regnskap med reskontro, osv. - altså et komplett logistikk/økonomisystem.



## Modul for primært og sekundært firmaoppslag

Har du flere firma med helt eller delvis samme varesortiment?

- Denne modulen muliggjør enhetlig

oppretting og vedlikehold av en mengde av basisopplysningene i Bravo for flere firmakoder samtidig. Dette kan gjelde artikler/produkter, priser, rabatter, leverandører, betingelser, etc.

- Databasene for de ulike firmakodene er komplette og selvstendige, og kan på et hvilket som helst tidspunkt splittes - enten fysisk eller ved å kun oppheve fellesoppdateringen.
- Løsningen muliggjør også å "se" hverandres lagerbeholdning direkte i ordrebildet, og ved behov legge inn ordrelinjer opp mot lager som tilhører andre firmakoder. Løsningen genererer automatisk bestilling/ordre for aktuelle

firmakoder og danner dermed alle nødvendig forretningsdokumenter, slik som pakksedler, faktura etc., i tillegg til at alle nødvendige økonomiske transaksjoner finner sted.

- Tallene lagres i databasen og det er lett å kontrollere eventuelle differanser.



## AvtaleGiro

AvtaleGiro er en tjeneste for automatisk betaling av faste regninger. Med avtalegiro belastes regningene betalers konto ved forfallsdato.

- For bedriften betyr dette et effektivt system for innkreving av regninger, og bedre grunnlag for likviditetsstyring ettersom fordringene kommer raskere og mer forutsigbart inn på konto.
- AvtaleGiro passer godt for faste regningsutsendelser, som f.eks. frekvensfaktura i BRAVO.
- For å kunne tilby AvtaleGiro som betalingstjeneste til dine kunder, må du inngå en avtale med din bankforbindelse om bruk av AvtaleGiro. Alle banker i Norge tilbyr denne tjenesten. Du må også ha en OCR-avtale med banken og tilgang til nettbank.
- Ved fakturering legges fakturaer til

kunder med avtalegiro ut i nettbanken. Fakturaene oppdaterer reskontro i BRAVO som ellers.

- Ved forfall belaster banken kundenes konto, og informasjon om betaling kommer på OCR-file til BRAVO og kundens reskontro oppdateres.
- I tilfeller hvor fakturamottaker avviser en faktura eller utsetter betalingen, kan fakturaen purres og renteberegnes via purresystemet i BRAVO på vanlig måte.

## Øvrige funksjonsforbedringer:

### • Priser

- varekatalog med prisinnlesning via prisbok
- priskoder med tekst som kan kopieres til ordre
- prosjektpriser

### • Artikkelstrukturer

- ny strukturtype
- lageroppdatering på struktur
- Ingen lageroppdatering på komponenter
- viser "består av" på dokumenter
- serienummer på komponenter

### • Kunde

- utvidet navnefelt og co-adresse til 40 tegn
- utvidet alfafelt til 15 tegn
- opptil 9999 kontaktpersoner
- masseutsending av SMS

### • Leverandør

- utvidet navnefelt og co-adresse til 40 tegn
- utvidet alfafelt til 15 tegn
- opptil 9999 kontaktpersoner

### • Leveringsadresse

- utvidet navnefelt og co-adresse til 40 tegn
- mobiltelefon og e-postadresse på leveringsadresse

### • Ordre

- begrense tilgang til overlevering per bruker
- mulig å vise DG på ordrelinje og ordrehodet ved registrering

- Funksjon for ordremal

- ordreliste - viser enhetspris

### • e-Butikkbestillinger

- ordretype som kan hentes fra kunde
- selger kan hentes fra kunde
- vår referanse settes av BRAVO -brukeren som overfører e-Butikkbestillingen
- levert antall kan settes lik 0

### • Purring

- per kontingeringsbegrep (f.eks. prosjekt)

## Bestilling

### • Sesongvariasjoner

Det er implementert funksjonalitet for sesongvariasjoner for gitte artikler/grupper. Det legges inn prosentvise variasjoner per måned som påvirker bestillingspunkt i forhold til bestillingens periode. Variasjonene legges inn på artikkelgruppenivå.

## MPS-løsning



Modulen for material og produksjonsstyring har gjennomgått meget store utvidelser.

- Det er innført størrelsesavhengig råvareforbruk, dvs. at strukturene kan bygges opp slik at produktets utforming påvirker forbruket. Dette gjelder både størrelse/mengde av råvarene, men det kan

### • Forhåndsordre/bestilling

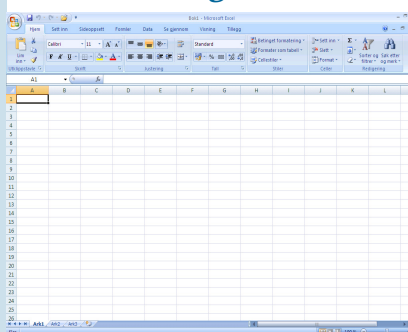
Det er åpnet for å legge inn forhåndsordre (f.eks. årsbehov). Bestilt antall via forhåndsordre påvirker/ødelegger ikke disponibelt antall og dermed leveringssituasjonen og det løpende bestillingsgrunnlaget..

også være type råvare f. eks, på grunnlag av en fargeopsjon.

- Løsningen omfatter også en "totalintegrasjon" med ordre dersom produksjonen er kunderettet. Dermed kan en via kundeordren "bygge opp" produktet som skal produseres med korrekt størrelsesangivelse dersom dette er aktuelt, eller tillagt korrekt farge, utforming og tilleggsopsjoner, og produksjonsordre dannes direkte.

- Gjennom valg av opsjoner kan også direkte kundepris hentes frem. Modulen har i tillegg fått mange funksjonsforbedringer knyttet til produksjons og pakkeutskifter - ordremerkelapper, produktmerkelapper, produksjons-

## Prisinnlesning fra Excel via prisbok



Vi har implementert en funksjon for innlesning av nye artikler og priser fra leverandør. Kravet er et regneark med en bestemt rekkefølge av de kolonnene som kreves. Funksjonen tar høyde for å opprette nye

artikler samt "utgått"-markere de artiklene som ikke lengre finnes på regnearket fra leverandøren. Funksjonen benytter "Prisbok", og gir dermed god sikkerhet mot "feilinnlesning". Dersom innlesningen går feil, er det bare å lese inn på nytt.

Innlesningen har også funksjonalitet for innlesning av kundepriser til priskoderegisteret.

## Registrering av nye kunder

Vi har implementert en ny tjeneste knyttet til registrering av nye kunder. Basisfunksjonaliteten er levert av Eniro - leverandøren av Telefonkatalogen. Som bruker kan du angitte telefonnummer - fasttelefon eller mobiltelefon - og via internett henter systemet inn navn, adresse, øvrige telefonnummer, e-postadresse,

organisasjonsnummer, etc. (de opplysningene som finnes hos Eniro for aktuell eier av telefonnummeret). Her kan du spare mye tid - husk at du må oppføre organisasjonsnummer på alle firmakundene dine.



## Fakturakontroll

Ordre	Stift	Måttid	Artikkel	Beskrivelse	Avslut	Inngitt	Ret. 1	Ret. 2	Liebetid	Liebetid	NOK
22	1	1	112282400	filen	11,00	500,0000	0,00	0,00	5500,00	5500,00	5500,00
22	2	1	112282400	filen	11,00	500,0000	0,00	0,00	5500,00	5500,00	5500,00
22	3	1	112282400	filen	12,00	500,0000	0,00	0,00	6000,00	6000,00	6000,00
22	4	1	112282400	filen	12,00	500,0000	0,00	0,00	6000,00	6000,00	6000,00
22	5	1	112282400	filen	11,00	500,0000	0,00	0,00	5500,00	5500,00	5500,00

Fakturakontrollfunksjonen er kraftig videreutviklet. Ved bruk av bestillingssystemet kan en gjennom funksjonen fakturakontroll få kontrollert om inngående faktura stemmer overens med forventet faktura. Dette innebærer at systemet sjekker om fakturabeløpet stemmer overens med mottatt antall og priser i henhold til bestilling.

- En faktura kan bestå av deler av en bestilling eller flere bestillinger.
- Bilagsnummer tildeles ved fakturakontrollen, KID-nummer beregnes og fakturaen er komplett kontert i regnskapet.

Fakturaen kan skannes og lagres som pdf-fil i samme funksjon - for direkte oppslag fra leverandørreskontro eller hovedbokspostering. NB! Dette er ingen OCR-gjenkjenning. Fakturaskanning med OCR-gjenkjenning og direkte føring BRAVO tilbyr vi gjennom samarbeidspartner.

### • Faktura

- forbedret samlefaktura per begrep (prosjekt)
  - kan styres per kunde
- samlefaktura
  - kan skrive leveringsadresse per ordre
- massesending av faktura på e-post
- betalingsinformasjon i egen "boks" nederst på faktura
  - like etter totallinje (bare siste)
  - nederst på side
  - valgfrie ledetekster

### • Bestilling

- markering for bekreftet leveringstid fra leverandørene
- bestillingsliste med valg bekreftet/ikke bekreftet
- mulig oppdatering av innkjøpspris som kostpris på ordre ved registrering eller mottak
- mottakside: viser benevning 2 og 3
- purreliste: utvalg på bestillingsnummer

### • Beholdningsliste

- viser lokasjon
- mulig sortering på lokasjon

### • Finans

- momsoppgave - utvalg konteringsbegrep (f.eks. per avdeling)
- varsel ved føring på sperret begrep
- utenlandsk merverdihåndtering

### • Leverandørreskontro

- viser om faktura er sendt til betaling (remittering)

### • Ny OCR-innlesing

### • Ny artikkelnummerendring

### • Utskrifter forberedt for Excel

### • Utleie

- memo på utleverings- og innleveringsvedlegg

### • Generelt

- selgere - egen rabattgruppe
- utvidet alfabetegrep på kunde og leverandør

### • Nye view

- sette midl. betalingsperre
- endre salgsfaktor

### • Provisjonshåndtering

- omfattende muligheter for provisjonshåndtering via Pivot/Excel.

## Vår kunnskap og våre konsulenter

Vårt ønske er å forbedre din bedrifts ressursstyring!

Med vår samlede kunnskap og teknologi ønsker vi å dekke alle kjernefunksjoner i en organisasjon med utgangspunkt i strukturerte data. Vi tenker langsiktig og at et ønske om å ta din bedrift trinn for trinn videre - **for å bedre lønnsomheten og øke konkurransekraften i din virksomhet.**



At dine forretningssystemer utnyttes er en forutsetning for å skape konkurransekraft og lønnsomhet for din bedrift. Det handler likevel ikke kun om programvareløsninger, men like mye om å dekke sine behov og jobbe smartere og mer effektivt enn sine konkurrenter.

**Vår viktigste ressurs** for å effektivisere din bedrift er våre konsulenter, som med sin innsikt i forretningsområder som logistikk, økonomi og informasjonsteknologi, etc., kan utnytte Bravo til å forenkle og effektivisere rutiner, automatisere arbeidsoppgaver og forbedre forvaltningen av din bedrifts ressurser.

Hver ny kunde vi møter har sine egne forretningsprosesser, og gjerne en forretningsmodell som ligger til grunn for disse. I samråd med kunden utføres en analyse og en avdekking av eventuelle prosesser som ikke fungerer optimalt. Neste steg er å velge de løsningene som vil effektivisere de viktige forretningsprosessene i din bedrift .

For oss er det viktig å definere så nøyaktig som mulig de prosesser som våre løsninger skal innfri. Slik vil nye muligheter synliggjøres for deg, og eventuelle flaskehalsar vil bli avdekket.



**Vi arrangerer statusmøter med alle våre kunder, slik at vi i fellesskap kommer frem til en behovsavklaring.**